

# VGC

## INTERNATIONAL COLLEGE

### SCHOOL of INTERNATIONAL BUSINESS

Forming Leading Professionals

# 『就職』に つながる留学！



短期 ✦ 休学 ✦ 卒業後 ✦ 就労経験 (有給)



エムアイ留学 で検索

# www.mi55.net

プログラム手配



## M.I.海外留学



〒616-8228 京都市右京区常盤下田町20-613  
Tel: 075-872-1983 Fax: 075-872-1981

指定旅行代理店



### 株式会社エスティーエートラベル

- 一般社団法人日本旅行業協会(JATA)正会員、
- 一般社団法人J-CROSS留学サービス審査機構認証
- 国際航空運送協会(IATA)公認、
- 旅行業公正取引協議会会員

### 即戦力で活躍できるスキル獲得を目指す!

カスタマーサービス、事務、営業、接客、ホスピタリティー等、あらゆる仕事の基礎となるビジネスを学びたい方に

#### VGC International College

バンクーバーの中心部、ウォーターフロント駅の近くにキャンパスがあり、お洒落なカフェやレストランが建ち並ぶ生活に便利な立地です。キャンパスは学校のテーマカラーである紫色をアクセントに使用したお洒落な建物です。授業以外でもスタディラボ(自習室)を放課後に開講しており、授業で分からなかったことを質問したり、課題や宿題のサポートを受けることができます。さらに帰国後にもオンラインでの学習コンテンツを提供するなどサポートが手厚い学校です。

#### バンクーバーってどんな所?

カナダの西の玄関口と呼ばれ、洗練された大都市でありながら海辺の風景や緑の多さなど自然が共存する美しい街並みです。世界でも住みやすい街として何度も上位にランクインしており、比較的治安が良い、教育水準が高い、自然豊か等の理由から人気があります。ダウンタウンから少し離れると山や海にアクセスでき、夏はラフティングやウォーターファイトなどのウォータースポーツ、冬は、スキー、スノーボード、アイスホッケーなどのウィンタースポーツを楽しむことができます。



#### ★短期集中ビジネスプログラム(2週間)

リーダーシップ、企業家精神、ソーシャルメディアを使ったマーケティングを、それぞれ2週間で学ぶ3コースがあり、年2回または1回の開講です。どれも講義、ケーススタディ、評価のためのグループプロジェクトで構成され、ビジネスの基本を実践的に学ぶことができます。冬はリーダーシップと企業家精神の2コース(4週間)、夏は全コース(6週間)を続けて受講することも可能です。

#### ★サーティフィケートプログラム(4週間)

ビジネスプレゼンテーション、マーケティング、リーダーシップ、ビジネスコミュニケーション、販売テクニック、ビジネス、顧客満足コミュニケーション、顧客関係管理、カナダの業務管理入門をそれぞれ4週間で本質と応用を学びます。年間を通して開講していますので、スケジュールが合えば複数コースの連続受講も可能です。様々な分野に応用できる実践的な内容で、コース修了時にはサーティフィケートが発行されます。



#### ★ディプロマプログラム + CO-OPプログラム

上記24週間のプログラムに24週間の就労体験、総仕上げの2週間をプラスした1年間のプログラムです。前半の受講期間中に4週間、午後の仕事探し準備コースが組み込まれ、就労体験は有給ですので、日本での就活や仕事にも役立つ非常に実践的な内容です。

#### ★Managing Customer Relationships カスタマーリレーションシップマネジメント

マーケティング、リーダーシップ、販売テクニック、ビジネス計算、顧客関係管理、カナダの業務管理入門を学び、ビジネスに対する総合的な理解を深めた上で様々なカスタマーサービスに対応できるスキルを磨きます。

#### ★Business Communications ビジネスコミュニケーション

ビジネスプレゼンテーション、リーダーシップ、ビジネスコミュニケーション、ビジネス計算、顧客満足につながるコミュニケーション、顧客満足につながる優れたコミュニケーション、カナダの業務管理入門を学び、様々な分野に応用できる実践的なコミュニケーション力を養います。



# 短期集中ビジネスプログラム

対象：高卒または大検/高卒認定合格以上、18歳以上の方コース規定の英語力を満たしていること

集中ビジネスプログラム(2週間)：TOEFL iBT 64、IELTS 5、VGC入学試験で70%以上、またはVGCの英語プログラムでレベル5とVGCの事前面接を受けていること

※英語力が基準を満たしていない場合、または先に英語力を伸ばしてから受講されたい場合、英語プログラムからスタートすることもできます。英語プログラムは2週間以上、週単位で追加が可能です。

## リーダーシップ

あなたはリードするために必要なものを持っていますか？ 成功したリーダーのどんなアプローチとスキルが、あなたに共通していますか？ どのようにあなたのリーダーシップスキルを向上させることができますか？ これらおよびその他の質問が、リーダーシップに関するこの2週間のセミナーコースで探求されます。

### ■コース概要

このセミナーではリーダーシップの立場で成功するための基礎を教えます。

- ・リーダーシップの定義：何が良いリーダーを作るか？
- ・リーダーシップのアプローチとスタイル
- ・リーダーシップスキルセットの構築
- ・リーダーシップの自己評価
- ・リーダーシップ戦略の提示と評価

■開講日 2019年1月7日～1月18日 2019年7月8日～7月19日

### ここがPOINT!!

このプログラムはレクチャー、ケーススタディー、アセスメントのためのファイナルグループプロジェクトが組み込まれています。このセミナーコースの最後までに、参加者は強力な企業のリーダーになるために必要なことについてよく理解します。ケーススタディーを通じて、リーダーたちの成功と失敗を探求します。さらに重要な事として、リーダーがなぜ、そしてどのようにリーダーになるかについての理由を探ります。講義を通して、ビジョンの重要性とアプローチがどのように異なるかを見ることができます。さらに、日々のプロジェクトやプレゼンテーションを通じて、参加者はリーダーシップスキルと、より良いリーダーになるための実践的な知識をより深く理解することができます。

## ソーシャルメディアによるマーケティング

ソーシャルネットワークは、自分のビジネスを売り込む為にどのように役立つか？なぜソーシャルメディアはマーケティングにとってそれほど重要なのか？ソーシャルメディアを通してより良いマーケティングをするにはどうしたらいいか？もし今までに、この絶え間なく変化するソーシャルメディアの世界について疑問を持ったことがあれば、この2週間のコースは絶好のスタートの場となるでしょう。

### ■コース概要

このセミナーではあなた独自のソーシャルメディア戦略を成功させる基礎を教えます。

- ・ソーシャルメディアにおけるリスク、脅威、機会についての理解
- ・ソーシャルメディア心理学、ユーザーの理解
- ・ソーシャルメディアプラットフォームとビジネスでの使用
- ・ソーシャルメディアマーケティング戦略の開発と適用
- ・ソーシャルメディア戦略の提示と評価

■開講日 2019年8月6日～8月16日

### ここがPOINT!!

このプログラムはレクチャー、ケーススタディー、アセスメントのためのファイナルグループプロジェクトが組み込まれています。このセミナーコースの最後までに、参加者は視聴者、ソーシャルメディアのプラットフォーム、そしてより幅広いマーケティング戦略にどのように適合するかについて理解できるようになります。ケーススタディーや講義を通じて、ソーシャルメディアの重要性について、またどのように製品やサービスへと適用するかを知ることができます。生徒は、特定の製品のためのソーシャルメディア戦略を開発してプレゼンテーションすることによって、知識を実証していきます。

## 起業家教育 ビジネスを成功させる方法

自分でビジネスを始めたい…もしくはビジネスアイデアはあってもどこから始めればいいのかわからない、という方にVGCの2週間のEntrepreneurshipセミナーはあなたのビジネスアイデアを実現させる絶好の場です。

### ■コース概要

このセミナーではあなた独自のビジネス構築を成功させるための基礎を教えます。コースは次のセクションに分かれています。

- ・機会の特定とアイデアの生成
- ・実現可能性の分析
- ・競合他社分析
- ・多様なビジネスモデルの調査
- ・資金運用または調達
- ・ビジネスプランの構成要素
- ・ビジネスプランの作成
- ・ビジネスプランのデザイン
- ・ビジネスプランの提示と評価

■コース開講日 2019年1月21日～2月1日 2019年7月22日～8月2日

### ここがPOINT!!

このプログラムはレクチャー、ケーススタディー、アセスメントのためのファイナルグループプロジェクトを取り混ぜます。このセメスター修了までに、参加者は起業家について、ビジネスを成功させる方法を理解できるようになります。ケーススタディーと講義を通して、学生は業界分析の重要性、ビジネスプランの作成、新しいベンチャーへの資金提供の理解を深めることができます。コース終了時には、参加者は新しいビジネスを開発して提示し、ビジネスアイデアを実現するプロセスを完全に理解することができます。

## サーティフィケートプログラム

「サーティフィケートプログラム」は、4週間完結のコースのことです。以下の9種類のコースを用意しており、興味のある分野を選択して受講が可能です。各コースの開始日は決まっていますので、お問い合わせください。

- ・Marketing Essentials  
マーケティングの基礎
- ・Practical Business Calculations  
ビジネス会計演習
- ・Business Presentations and Practices  
ビジネスプレゼンテーション
- ・Business Communication Essentials  
ビジネスコミュニケーションの基礎
- ・Introduction to Canadian Business Management  
カナダのビジネスマネジメント
- ・Applied Leadership in the Workplace  
職場でのリーダーシップ
- ・Communication for Customer Satisfaction and Excellence  
顧客満足度を高めるコミュニケーションスキル
- ・Practical Sales Techniques  
販売テクニック
- ・Principles of Managing Customer Relationships  
顧客との関係構築

# 就職後の実践にも役立つディプロマプログラム

もっと本格的に専門分野で留学したい方へ、おすすめのプログラム。

## ★コース内容

「ディプロマプログラム」とは、6ヶ月で構成される専門プログラムのことです。4週間で1つのコースを受講しますので、24週間で合計6つのコースを学ぶことになり、これを修了することができれば履歴書にも専門分野の卒業証明書として記載することができます。

「Managing Customer Relationships(カスタマー・リレーションシップ・マネジメント)」と「Business Communications(ビジネスコミュニケーション)」2種類のコースがあります。また、6ヶ月学んだあと、さらに6ヶ月間現地で就労経験を積むことで、通年のプログラムになります。

(半年間の留学をご希望の場合はCO-OPプログラムを外すことも可能です。)

## ★参加条件

- ・高卒または大検/高卒認定合格以上、18歳以上の方
- ・コース規定の英語力を満たしていること  
ディプロマコース:IELTS 5.5 または同等(TOEFL iBT 70)以上、VGCの英語プログラムでレベル5中級修了、あるいはVGCプレースメントテスト合格  
(英語力が基準を満たしていない場合、もしくは先に英語力を伸ばしてから受講されたい場合は英語プログラムから開始することもできます。)

### ディプロマプログラムの流れ



### Business Communications

#### ビジネスプレゼンテーション

様々なプレゼンテーションソフトを使用し、ビジネス現場で自信を持ってプレゼンできる方法を実践的に学習します。4週間の期間中何度もプレゼンを行い、講師やクラスメイトからのフィードバックを受けます。

#### 職場でのリーダーシップ

顧客との信頼関係を築くうえで必要不可欠なリーダーシップについて学習します。過去や現在のリーダーについての学習を通して、様々な視点から自分自身のリーダーシップスタイルを考えます。またロールプレイやケーススタディーを通して実践的に身に付けます。

#### ビジネスコミュニケーションの基礎

ビジネス現場で交渉や意思疎通をうまく行う能力を身に付けます。ロールプレイを通して今日のビジネス現場に必要な明確性、感受性、効率性を兼ね備えたコミュニケーションスキルを学びます。

#### 顧客との関係構築

顧客獲得や長期的な関係を構築する方法を学びます。会社や組織の成長、利益に関わる重要なスキルです。

#### ビジネス会計演習

日常業務で使用するビジネス計算を学習します。この内容はビジネスのみならず個人の家計にも活かせるものです。

#### 顧客満足度を高めるコミュニケーションスキル

様々な企業で活かせる、対面、電話、オンラインでのコミュニケーションサービスについて学びます。

#### 販売テクニック

通用するセールス担当者になる方法や販売技術を上げる方法を基本から学びます。コミュニケーションを通じた人間関係の戦略や購入側の心理を実技を通して学びます。

#### カナダのビジネスマネジメント

カナダのビジネス社会についての運営、計画、戦略、維持について理論面や知識面から学びます。

#### 仕事探し準備期間(アフタヌーンクラス)

仕事探しだけでなく、自分の長所と短所を理解したり社会人としての自分をイメージし、就職の成功につながるCo-Opの大切な部分です。

#### CO-OP 就労体験

有給で6ヶ月、実際の仕事を体験します。学んだ事をどう実践するのかが分かり、応用力が身につきます。

#### コースしめくり(2週間)

最後にVGCでこれまでの経験を振り返り、セオリーから仕事現場まで学んで気づいた事を発表します。

## お申込からご出発までの流れ

**STEP 1 説明会参加・資料請求・お問い合わせ・ご相談など**  
出張説明会も行っておりますので、HPの日程をご覧ください。ご参加ください。またお電話やLine、Skype等でのカウンセリングも随時行っています。

**STEP 2 お申込み確定**  
所定の申込書に必要事項を記載し、写真を貼付してご提出頂くと共に、お申込金(留学費用の一部)をお支払い頂きます。

**STEP 3 お手続き・留学費用のお支払い**

- パスポート申請: 留学を決めたらお早めに申請してください。
- 飛行機の手配: 期間や予約状況、料金を考慮した上で最適なフライトの手配をいたします。
- 学校手続き・ホームステイ手配: できる限りご希望に添ってM.I.海外留学が責任持ってお手続きします。
- 海外旅行保険加入: 留学するには必ず加入しなければなりません。日本出発まで手配し、保険契約証明書を現地に持参してください。
- お支払い: 学校から請求書が届いた段階で請求書を発行しますので、期日までにお振り込みください。

**STEP 4 出発前のご案内など送付**  
●航空券、ホストファミリーの情報、その他持ち物や注意事項、確認などの最終のご説明をお送りします。

**STEP 5 さあ、いよいよ出発!!**  
当日は時間に余裕を持って、フライトの2時間前には空港へ着いているようにしましょう。出国審査を受けていよいよ出発です。何か困ったことがあれば、お気軽にM.I.海外留学までご連絡ください。



### 留学内容に関するお問い合わせ・お申込先

#### M.I.海外留学

〒616-8228 京都市右京区常盤下田町20-613  
TEL:075-872-1983 FAX:075-872-1981  
携帯:080-4231-5563  
メール:madore@mi55.net  
URL:www.mi55.net

### 指定旅行代理店

#### 株式会社エスティーエートラベル大阪営業所

〒542-0085 大阪市中央区心齋橋筋2-4-9 戎橋ビル10階  
TEL:06-6214-5874 FAX:06-6214-5876  
営業時間:10:00~18:00(休業日・土・日・祝祭日)

総合旅行業務取扱管理者:中村貴志  
※旅行業務取扱管理者とは、お客様の旅行を取り扱う営業所での取引に関する責任者です。この旅行契約に関し、担当者からの説明にご不明な点があれば、ご連絡なく上記の旅行業務取扱管理者にお尋ねください。